



個人投資家説明会

(2022年9月 大阪)

ウイン・パートナーズ株式会社 (3183)
代表取締役社長 秋沢 英海

本日の説明内容

- ◆ 自己紹介
- ◆ ウィン・パートナーズについて
- ◆ 事業の特徴
- ◆ 事業に対する考え方
- ◆ 主要取扱製品
- ◆ 市場環境
- ◆ 今後の事業展開
- ◆ 業績概要
- ◆ 株主還元

自己紹介

自己紹介



あきざわ ひでうみ
秋沢 英海 (61歳)

- 1960年12月 高知県室戸市生まれ
学生時代は剣道に打ち込む (剣道四段)
- 1983年 3月 京都産業大学卒業
- 同年 4月 西本産業(株)入社
(現 キヤノンメドテックサプライ(株))
- 1992年 9月 (株)タクミコンサーンへ営業部長として入社
(現 (株)ウイン・インターナショナル)
- 1993年 2月 (株)ウイン・インターナショナルに社名変更
- 1994年 5月 代表取締役社長に就任
- 2002年 9月 株式を店頭登録
- 2013年 4月 ウイン・パートナーズ(株)を設立
代表取締役社長に就任
- 2014年 9月 東証一部上場
- 2022年 4月 東証プライム市場移行

ウイン・パートナーズについて

会社概要

会社名	ワイン・パートナーズ株式会社
証券コード	3183（東証プライム市場）
本社	東京都中央区京橋二丁目2番1号 京橋エドグラン21階
資本金	5億5千万円
事業内容	医療機器販売等
機関設計	監査等委員会設置会社
代表者及び役員構成	代表取締役社長 秋沢 英海 他、取締役 8名（内、社外取締役 4名） 内、監査等委員である取締役 3名
連結子会社	(株)ワイン・インターナショナル、テスコ(株)、 (株)エムシーアイ、(株)トーセイメディカル ※4社は100%子会社
従業員数	連結548名（2022年3月31日現在）
発行済株式数	30,503,310株（自己株式2,083,573株を含む）

企業理念と企業ビジョン

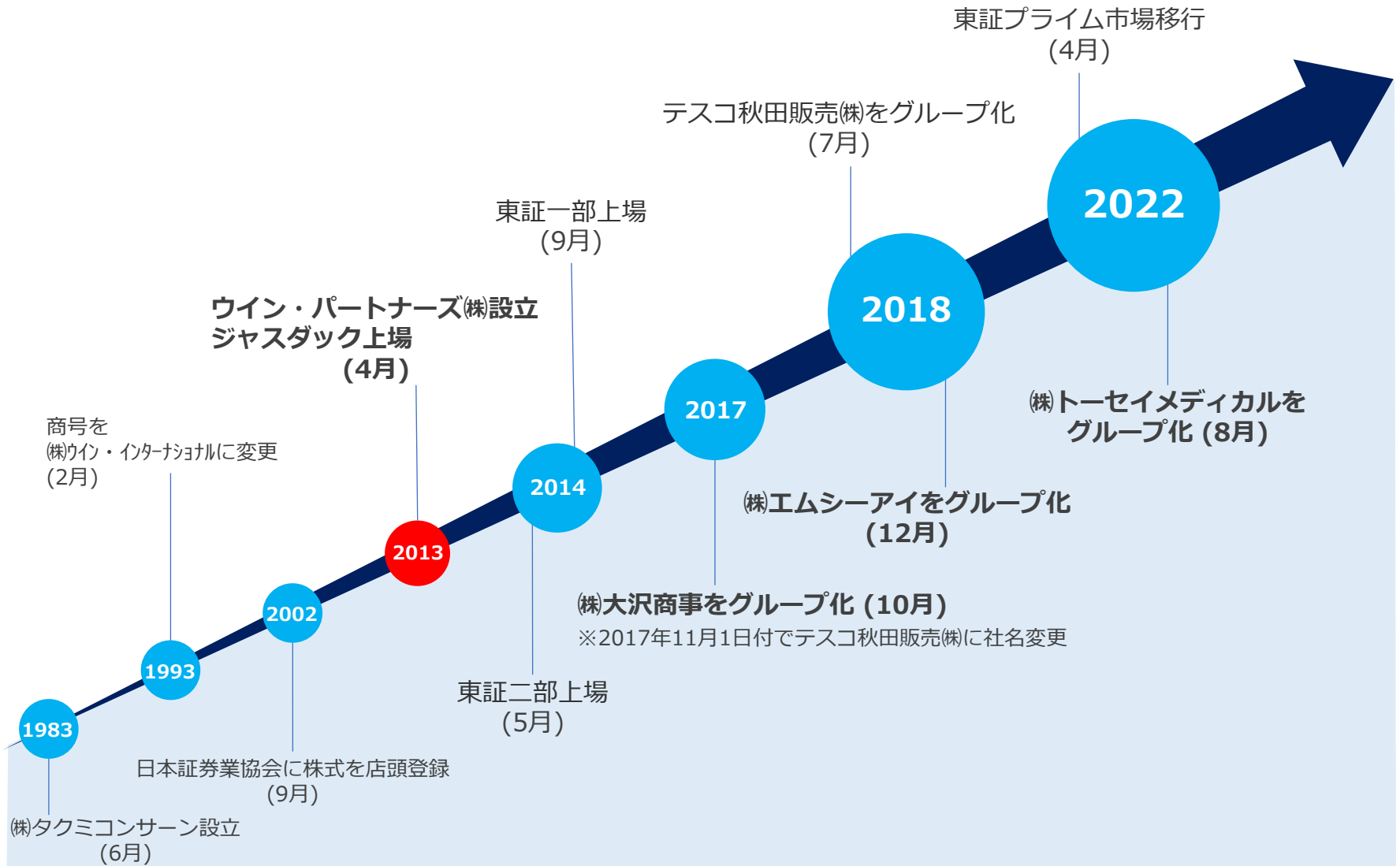
企業理念

すべての人にベター・クオリティ・オブ・ライフを提供し、豊かな社会の実現に貢献します。

企業ビジョン

新しいニーズを創造し、次世代医療関連ビジネスのリーディングカンパニーを目指します。

グループの推移



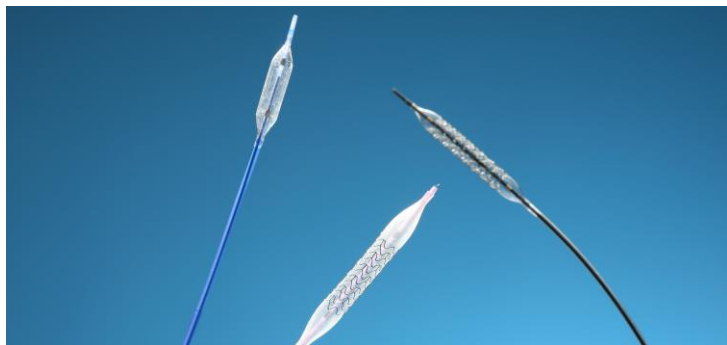
事業の特徴

キーワードは「低侵襲」

検査や治療の際に生じる、痛みや出血などの
身体への負担がより少ない

(代表例)

- カテーテル血管内治療



- 内視鏡手術



独立系医療機器商社



取扱製品の特徴

◆ 為替リスクが低い

– 外国製品の仕入れは円建てで日本法人から

◆ 在庫リスクが低い

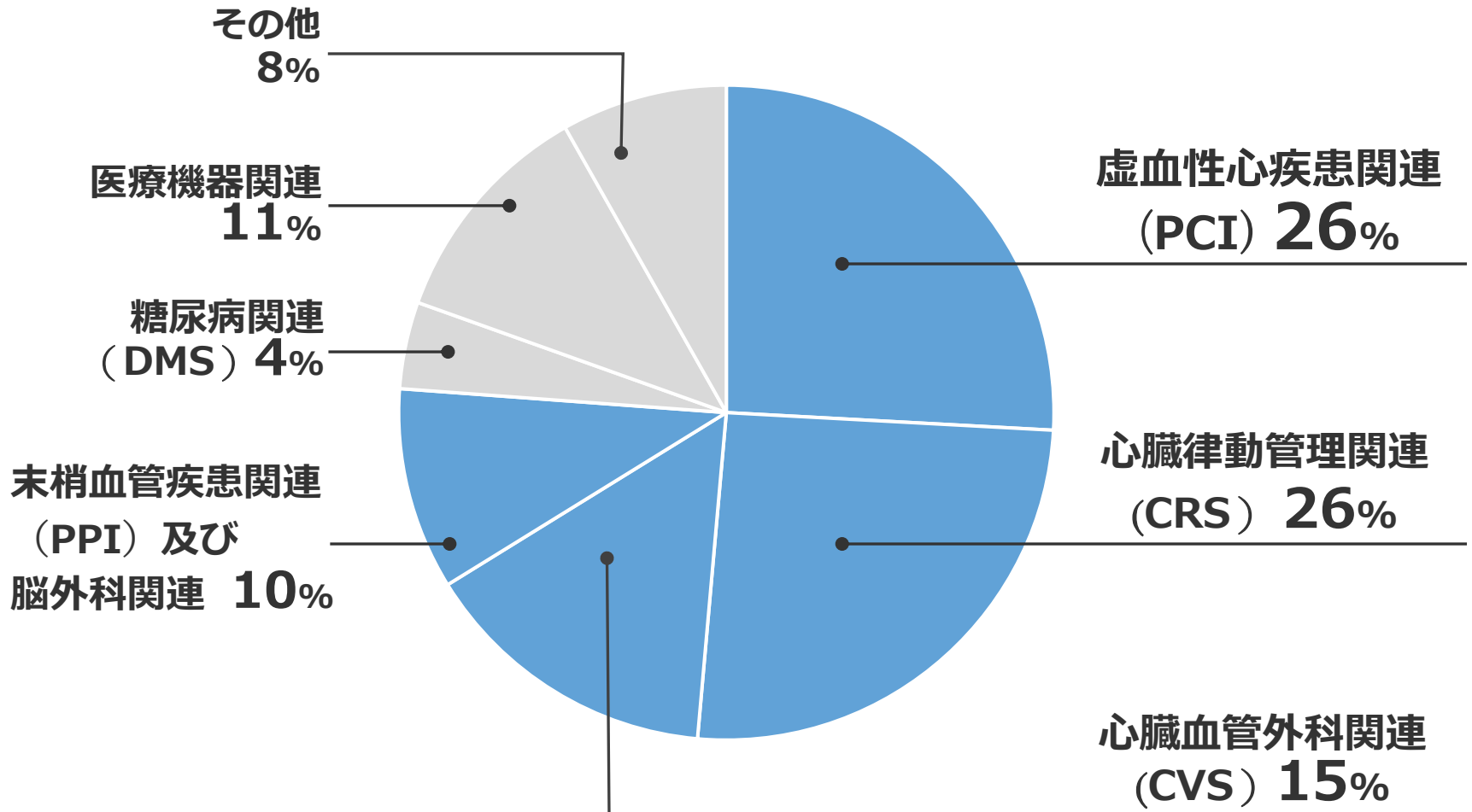
– 取扱製品の多くがメーカーからの預託品

◆ 「保険償還価格」改定の影響

– 取扱製品の多くで、2年に一度価格が改定される

売上構成

(2022年3月期)



事業に対する考え方

顧客の成長が当社の成長

医療は公共性が高く、
社会インフラとして非常に重要

良い医療を提供する顧客の成長



医療の進歩・発展



医療機器市場の拡大



当社の成長

当社の役割

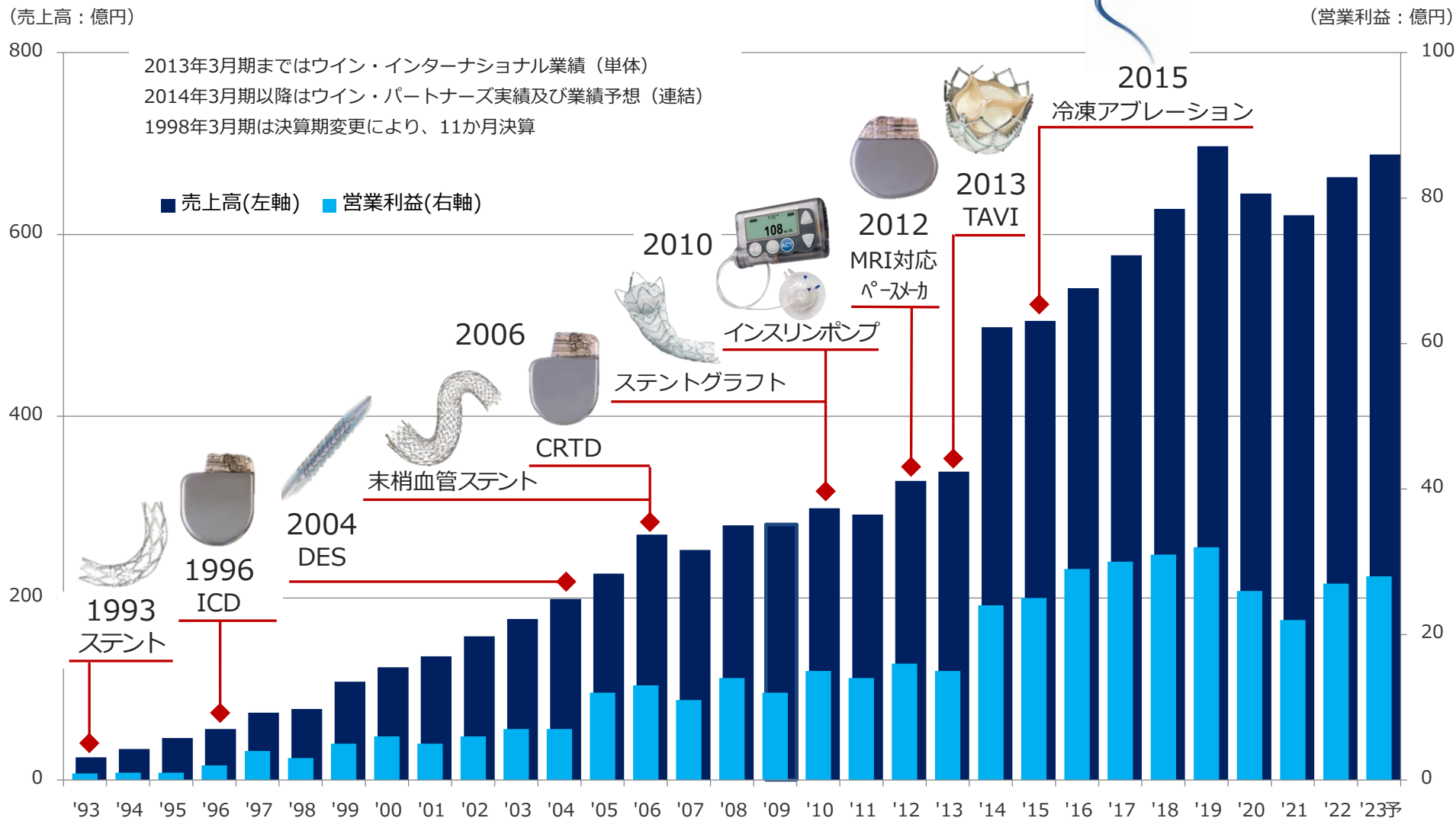
安全な医療への貢献と 顧客の成長をサポート

- ◆ 集患やコスト削減の提案
- ◆ 医療機器の適正使用支援

主要取扱製品

低侵襲医療とともに成長

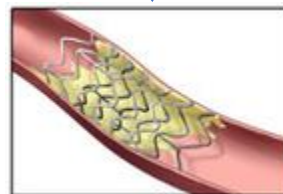
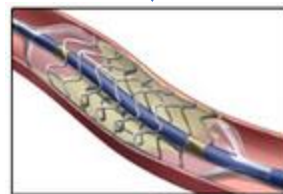
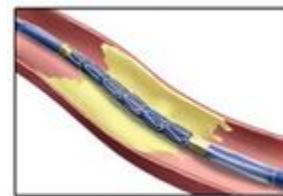
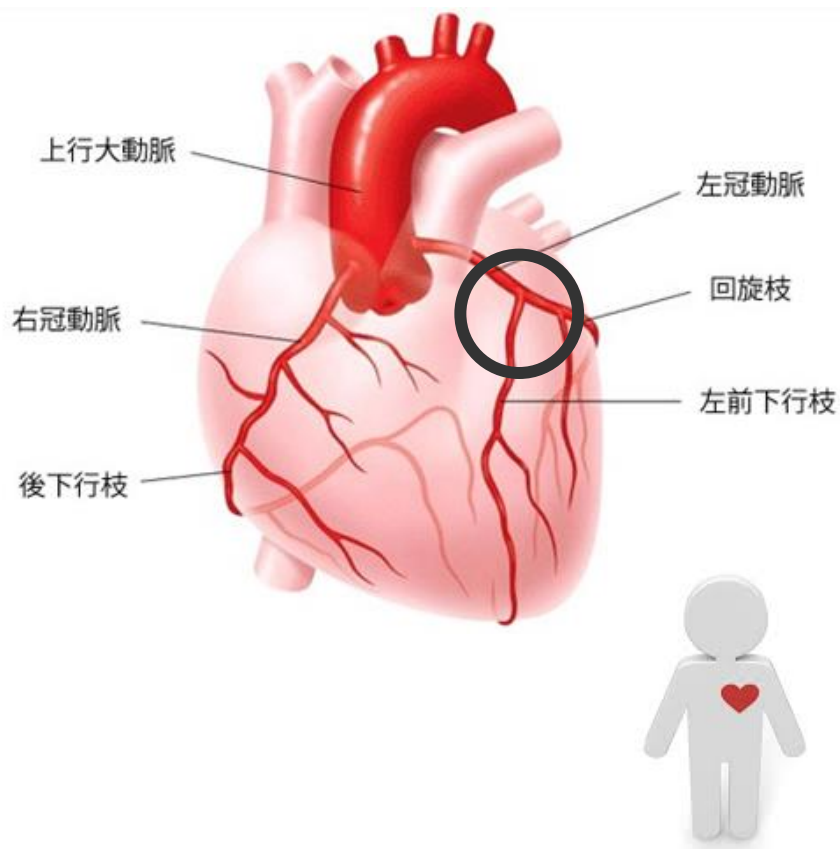
売上高、営業利益の推移



虚血性心疾患関連 (PCI)

心筋梗塞・狭心症を治療する医療機器

薬剤溶出型ステント (DES)



表面に塗布された薬剤が
再狭窄を防止

心臓律動管理関連 (CRS)

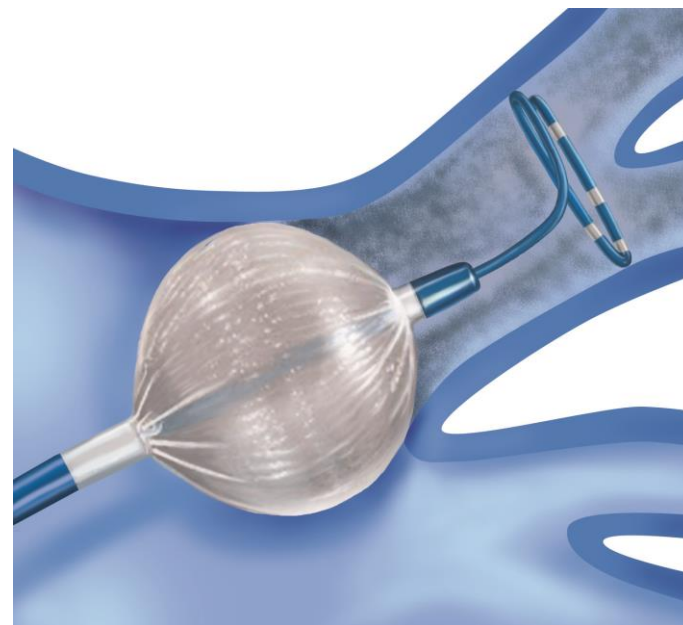
不整脈を治療する医療機器

ペースメーカー



体内に植え込んで心臓に
電気刺激を送る

冷凍アブレーションカテーテル

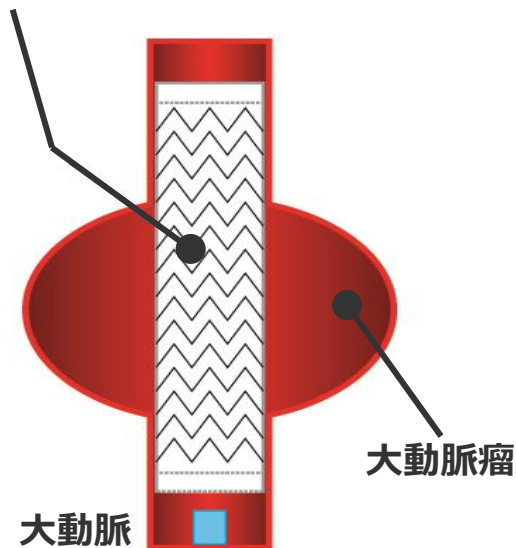


不整脈を引き起こす組織を冷凍す
ることによって心房細動を治療

心臓血管外科関連 (CVS)

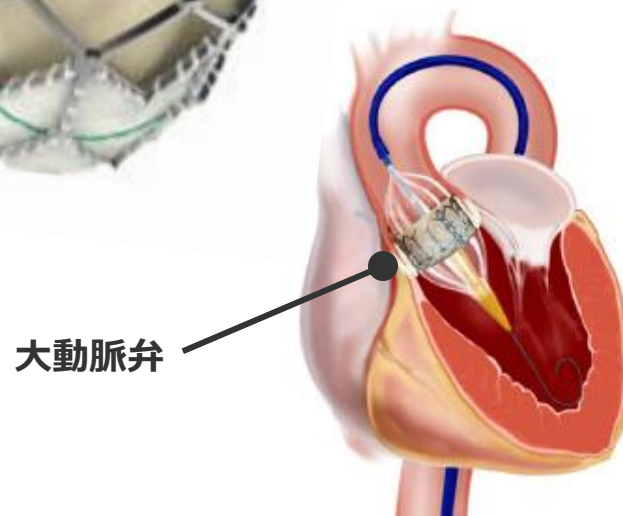
大動脈瘤・弁膜症等を治療する医療機器

ステントグラフト



ステントグラフトで大動脈瘤への血流を遮断

経カテーテル大動脈弁留置術 (TAVI) 用生体弁



カテーテルで生体弁を大動脈弁の位置に留置

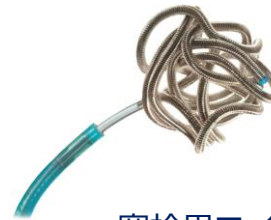
その他

抹消血管疾患関連 (PPI)



PTAバルーンカテーテル

脳外科関連



塞栓用コイル



脳血栓除去用デバイス

糖尿病関連



インスリンポンプ

医療機器関連



コンピュータ断層診断装置(CT)

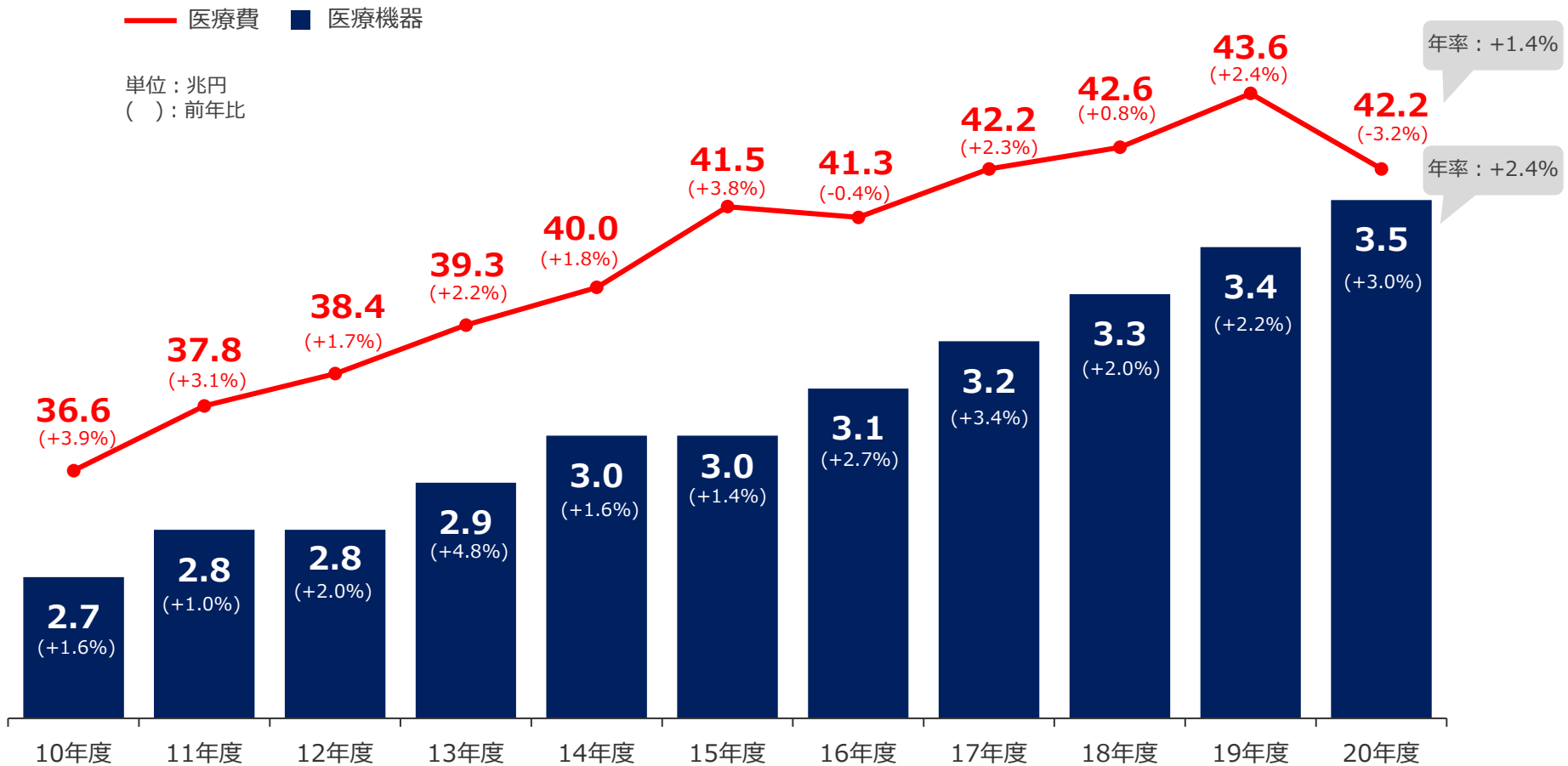


手術室等の設計施工

市場環境

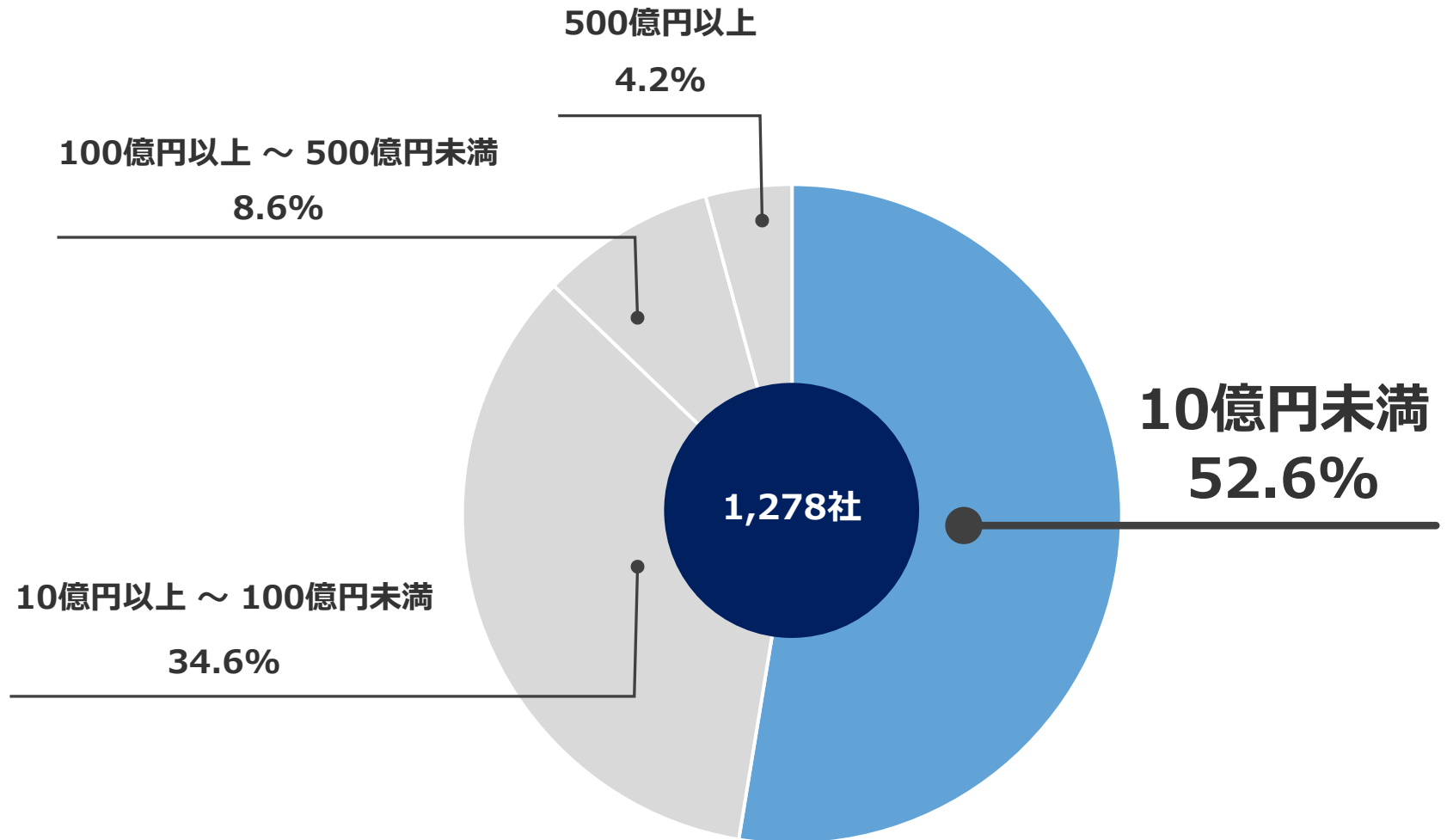
医療機器市場

医療費と医療機器市場の推移



医療機器商社の売上分布

1,000社以上が存在する、細分化された市場



今後の事業展開

当社の特徴

◆ 低侵襲医療機器の販売力

－高いマーケットシェア

◆ 高い利益率

－少数精鋭による効率的オペレーション

◆ 強い財務体質

－自己資本比率:53% (上場医療器卸9社の平均:38%－比較可能な2020年度ベース)

－現預金:156億円 (2022年3月期末)

今後の取組み

- ◆ 顧客の成長サポート
- ◆ CRSへの経営資源投入
- ◆ エリア拡大
- ◆ ウィン・ハート・ゲート
- ◆ サステナビリティ

顧客の成長をサポート

◆ 集患提案

- 綿密な市場調査に基づく提案
- 紹介患者の増加策提案 など

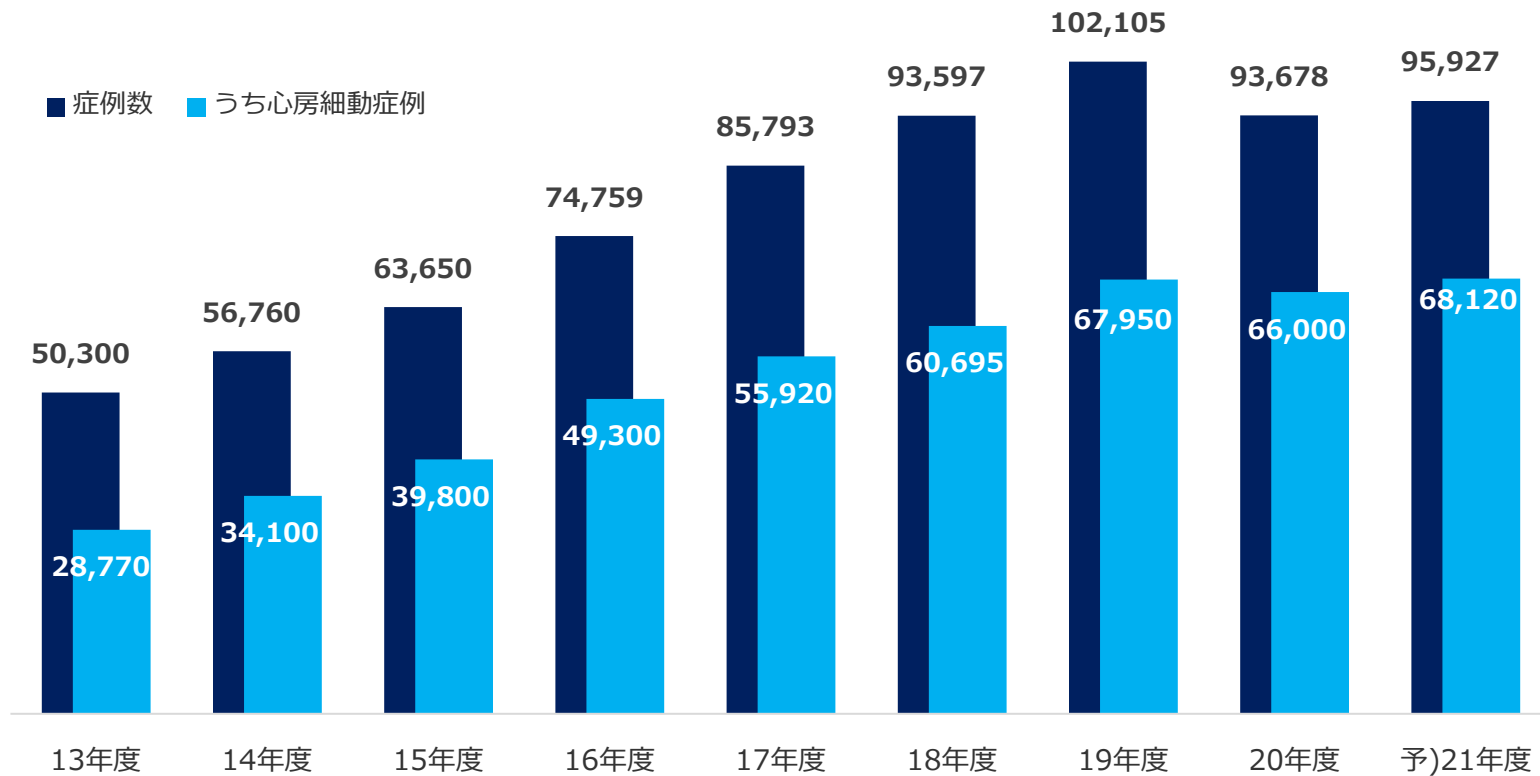
◆ 業務効率の改善提案

- 信蔵君（当社独自の医療材料管理システム）導入 など

◆ その他

CRSへの経営資源投入

経皮的アブレーション（うち心房細動症例）推定症例数

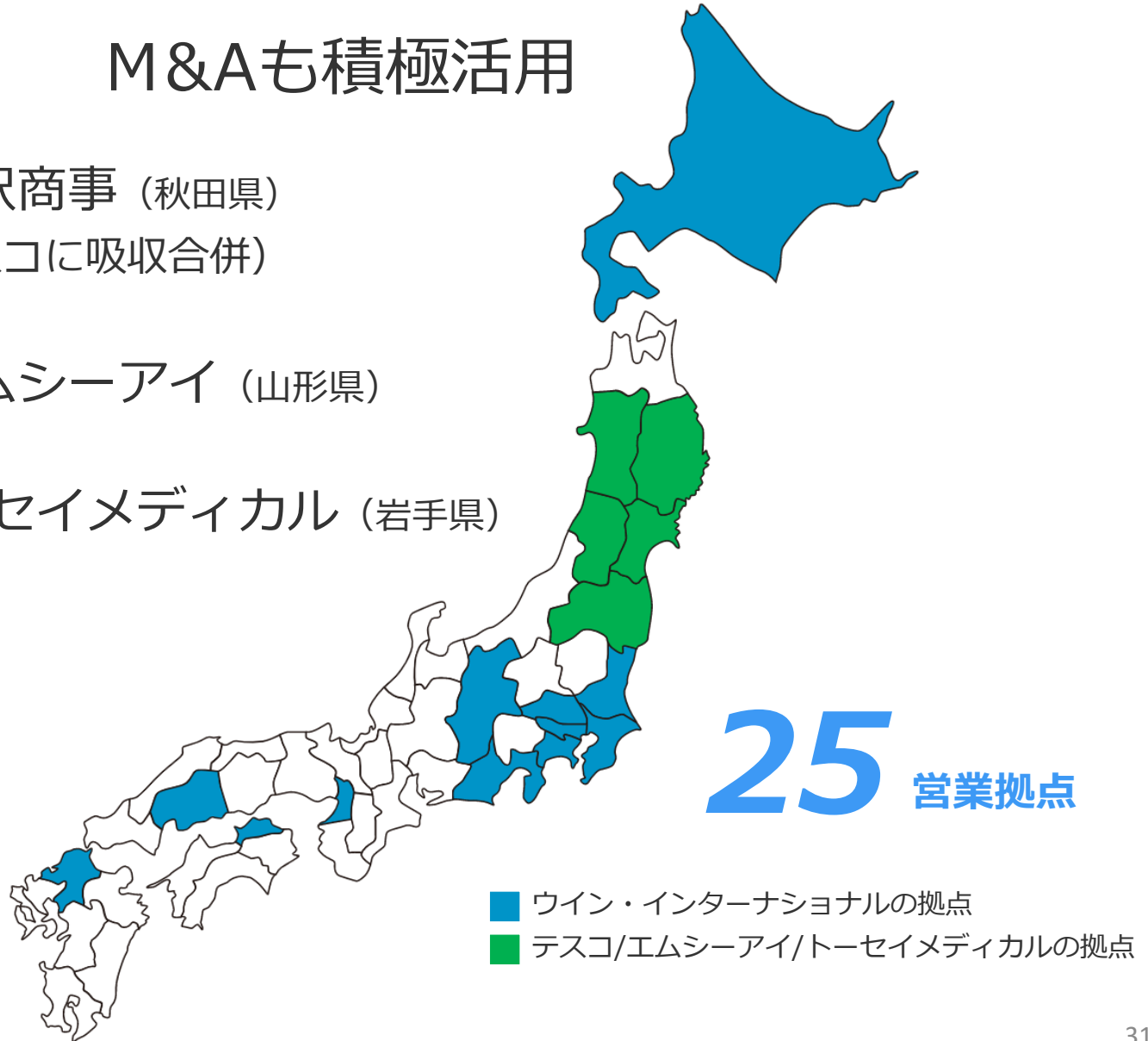


出典：矢野経済研究所「2021年版 カテーテル&チューブ、IVR製品市場の中期予測と関連製品の徹底分析」一部推定含む

エリア拡大

M&Aも積極活用

- ◆ 2017年10月大沢商事（秋田県）
（2018年7月にテスコに吸収合併）
- ◆ 2018年12月エムシーアイ（山形県）
- ◆ 2022年8月トーセイメディカル（岩手県）



トーセイメディカル買収について

✓ 岩手県盛岡市の医療機器販売会社

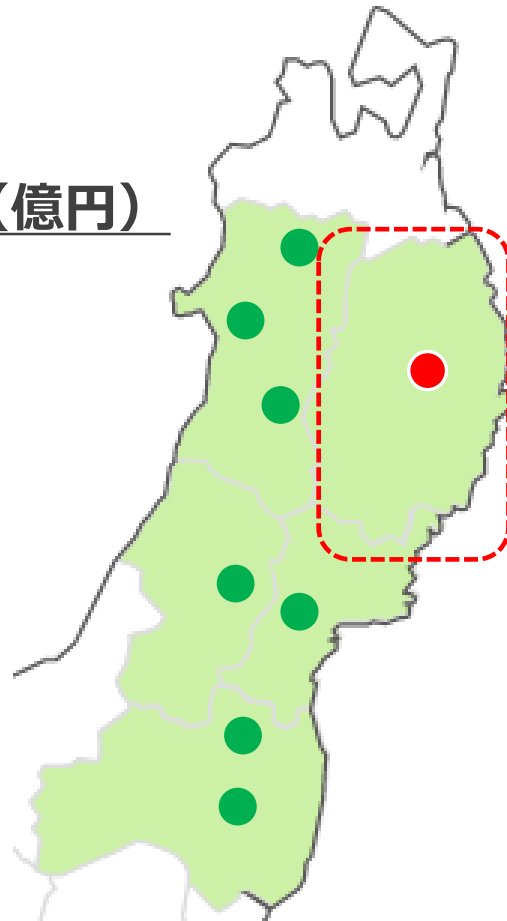
✓ テスコによる株式取得 (8月1日)

連結業績への影響は精査中

トーセイメディカル

2021年10月期 実績 (億円)

売上高	45.0
営業利益	1.1
総資産	22.6
純資産	9.4



本件によりテスコは
東北**6**県中**5**県に進出
(計**8**拠点)

- テスコ/エムシーアイ 営業所
- トーセイメディカル 営業所

ウイン・ハート・ゲート

首都圏の営業拠点をカバーし、物流業務を効率化

- ◆ 商物分離
- ◆ RFID（ICタグ）の活用
- ◆ その他

ウイン・ハート・ゲート完成予想図



サステナビリティ

これまでの取り組み

- ◆ 女性活躍推進チームの発足
- ◆ サステナビリティ基本方針の制定
- ◆ サステナビリティ委員会の設置
- ◆ マテリアリティ（重要項目）の特定
- ◆ TCFD提言に沿った情報開示

業績概要

第1四半期 業績概要

(単位：百万円)	前期1Q実績	当期1Q実績	前年比
売上高	15,436	16,744	+8.5%
営業利益	535	557	+4.2%
経常利益	536	558	+3.9%
四半期純利益	365	400	+9.8%
1株当たり四半期純利益(円)	12.72	14.11	—
1株当たり純資産(円)	714.99	743.58	—

第1四半期 決算のポイント

- **主要分野の症例数は対前年比で増加**
- **償還価格改定の影響を数量増と機器売上の伸長でカバーし、前年比増収**
- **売上の増加と緩やかな販管費の伸びで、営業増益**

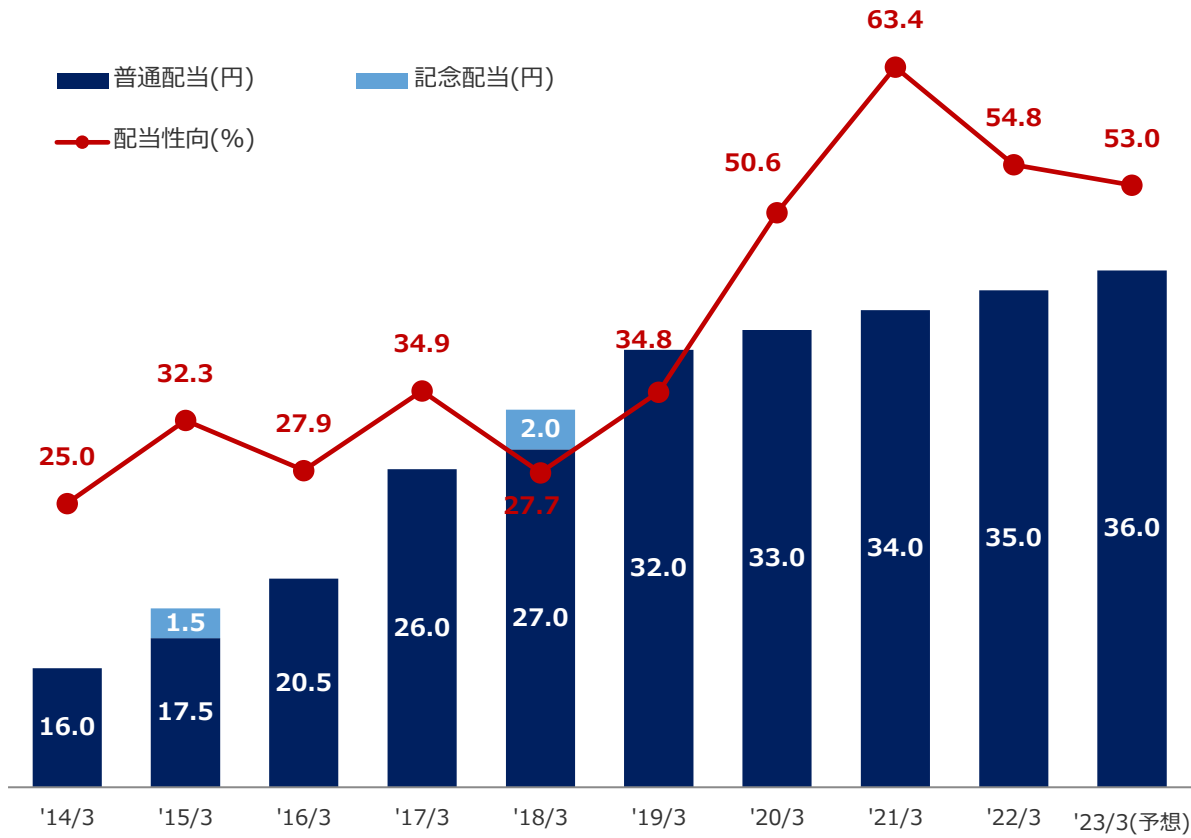
2023年3月期 通期計画

2023年3月期	金額 (百万円)	前年比 (%)	百分比 (%)
売上高	68,800	+3.6	100.0
営業利益	2,820	+2.1	4.1
経常利益	2,820	+2.0	4.1
当期純利益	1,930	+5.4	2.8
1株当たり当期純利益(円)	67.91		
1株当たり配当金(円)	36.00		

株主還元

株主還元

配当と配当性向の推移



株主優待



- 保有株式数 100株 (1単元) 以上
- 優待品の内容 クオカード 1,000円分
- 発行基準日 毎年3月末日
- 贈呈の時期 6月下旬

ご清聴ありがとうございます

ございました



WIN PARTNERS
WIN A BETTER QUALITY OF LIFE

ロゴマークについて

幸せの象徴、青い鳥が向かい合ってつくる「W」
それは私たちの頭文字であり、企業や人とのパートナーシップを表しています。
三角形はひとつひとつの企業を表し、より良い社会に向けて自在に形を変え、
進化しながら高みを目指す私たちの企業姿勢を伝えます。

この資料は投資家の参考に資するため、ウイン・パートナーズ株式会社（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として当社が作成したものです。
当資料に記載された内容は、2022年9月7日現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。
投資を行う際は、投資家ご自身の判断でなさるようお願いいたします。

本資料に関するお問合せ先
ウイン・パートナーズ株式会社 社長室
TEL : 03-3548-0790 FAX : 03-3548-0791
HP : <http://www.win-partners.co.jp>